



Offre de Stage

« Assistant(e) commercial(e) au responsable des grands Comptes du secteur Agroalimentaire »

Localisation : Orléans

Entreprise : Antea Group France

Antea®Group

Comprendre aujourd'hui.
Améliorer demain.

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE L'ENTREPRISE

Société internationale d'ingénierie et de conseil en environnement, Antea Group rassemble plus de 3 200 collaborateurs à travers le monde, dont **1 000 salariés en France répartis dans 30 implantations** en métropole et outre-mer. Nos équipes pluridisciplinaires d'experts interviennent dans les **domaines de l'environnement, l'eau, l'air, des infrastructures et la Data**.

Nos ingénieurs évaluent les impacts environnementaux de grands projets afin de les éviter, les réduire ou les compenser. Nos experts réalisent des études et apportent des solutions pour la construction, les énergies renouvelables, la dépollution, la traçabilité environnementale et les processus de production. La data et l'IA sont au cœur de ces métiers, basé sur des architectures solides.

MISSIONS PRINCIPALES

La **direction des grands comptes d'Antea Group**, à laquelle vous serez rattaché(e), a la responsabilité du développement de nos activités d'ingénierie et de conseils auprès de nos plus grands clients (chiffres d'affaires > 1M €).

Vous viendrez en **appui du responsable grands comptes du « secteur Agroalimentaire » dans les domaines des économies d'eau, d'énergie et la réconciliation avec les données de production**. Vous interviendrez sur les missions et tâches suivantes :

- **La standardisation des documents de gestion des grands comptes** (fiche d'identité, plan de compte, plan d'action) et leur intégration dans le logiciel de gestion de la relation client (Salesforce,...) à l'échelle nationale,
- **L'élaboration de plan d'action commercial** pour certains clients des secteurs de l'agroalimentaire, avec un ciblage particulier sur les grands clients multimétiers.
- **L'analyse des appels d'offres et des contrats clients**.
- **La préparation et participation aux rendez-vous** commerciaux en clientèle ou à des salons thématiques

FORMATION/EXPÉRIENCE

Stage Professionnalisant, **niveau Bac +3 ou +** , École de commerce

COMPÉTENCES/QUALITÉS RECHERCHÉES

- Outre votre enthousiasme et vos aptitudes, vous avez une forte **faculté d'adaptation** et un **intérêt pour les problématiques techniques**.
- Doté(e) d'une grande **rigueur** et d'une forte **réactivité**, vous êtes **organisé(e)** et aimez **travailler en équipe**.
- Vous savez **gérer les priorités** et **respecter des deadlines**.
- Vous devez avoir la **maîtrise du français**, celle de l'anglais est un plus.

DATE DÉBUT DE STAGE SOUHAITÉE

Stage de 3 à 6 mois. Démarrage selon la disponibilité.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Chez Antea Group, nous offrons à nos jeunes recrues un cadre de travail dans des équipes conviviales et engagées propices à l'épanouissement et à l'évolution personnel.
- Nous rejoindre, c'est aussi contribuer à l'accompagnement de nos clients dans leur transition énergétique et leur résilience face aux enjeux climatiques, la protection de l'environnement et la préservation de la biodiversité.

Rejoignez-nous pour une première expérience voire plus... !

Contact pour postuler

recrutement@anteagroup.fr

www.anteagroup.fr

